

ПРОТОКОЛ № 4

Днес, 21.12.2020 г. в административната сграда на ТП ДГС „Смолян”, с адрес: гр. Смолян, бул. „България” № 83 се проведе заседание на комисията, за провеждане на обществена поръчка с предмет: **„Доставка на канцеларски материали, оборудване и принадлежности, включително и рекламни материали за нуждите на ЦУ на ЮЦДП – Смолян и ТП ДГС „Смолян” по обособени позиции”**, съгласно Решение № 6/29.05.2020г. Директора на ТП ДГС „Смолян” за откриване на процедура за възлагане на обществена поръчка.

Комисията, назначена със Заповед № 149/07.07.2020 г. на Директора на ТП ДГС „Смолян”, със задача да разгледа, оцени и класира постъпилите оферти в ТП ДГС „Смолян”, при стриктно спазване на разпоредбите на ЗОП за участие в открита процедура за възлагане на обществена поръчка, започна работа в 10:00 часа в състав:

ПРЕДСЕДАТЕЛ: инж. Велизар Младенов – зам. директор на ТП ДГС „Смолян”.

ЧЛЕНОВЕ:

1. Зорка Маринова – главен счетоводител при ТП ДГС „Смолян”;
2. Христо Балабанов – юриконсулт при ТП ДГС „Смолян”;
3. инж. Гергана Шехова – лесничей при ТП ДГС „Смолян”;
4. Светлана Карапаунова – домакин при ТП ДГС „Смолян”;

Присъстваха всички членове на комисията.

Работата на комисията протече при следния ред:

Във връзка с протокол №3 от 11.11.2020 г. на комисията назначена със Заповед № 149/07.07.2020 г. на Директора на ТП „ДГС Смолян” са поискани писмени обосновки на следните участници:

- с писмо с изх. № 3398/10.12.2020г. на участника **„Селлекс” ЕООД**, е поискана писмена обосновка за начина на образуване на предложената стойност **121.60 лв. (сто двадесет и един лева и шестдесет стотинки)**, без ДДС за **Обособена позиция № 2: „Доставка на консумативи за офис техника”**, тъй като същата е с 20 на сто по-благоприятно от средната стойност на предложенията на останалите участници по същия показател за оценка;

- с писмо с изх. № 3399/10.12.2020г. на участника **„Тонер Съпорт” ООД**, е поискана писмена обосновка на **„Процент търговска отстъпка от официално обявените единични цени на други артикули” за Обособена позиция № 2: „Доставка на консумативи за офис техника”**, тъй като същата е с 20 на сто по-благоприятно от средната стойност на предложенията на останалите участници по същия показател за оценка;

В изпълнение на чл.72, ал.1 от ЗОП е определен 5-дневен срок от датата на получаване на писмото участниците да представят писмена обосновка.

Председателят обяви, че в указания срок и от двамата участници са постъпили обосновки, поради което комисията пристъпи към разглеждането им.

I. Участникът „Селлекс” ЕООД е представил запечатан непрозрачен плик с вх. № 3438/15.12.2020 г. с приложено писмо.

В писмото участникът е заявил, че постигнатите цени в представеното ценово предложение са свързани с наличието на изключително благоприятни условия:

I. Наличие на изключително благоприятни условия, които включват:

- *Фирма „Селлекс” ЕООД съществува от 1994г. като от началото на своето създаване работи като вносител и търговец на едро на консумативи за печатащи устройства и канцеларски материали.*

Като вносител за българския пазар фирма „Селлекс” е оторизирана да представлява и разпространява съвместими консумативи за печатащи устройства на китайската фирма Прайм съксес къмпани лимитед, част от групата Принт Райт Холдинг, с която имаме дългогодишни контакти и много добри търговски взаимоотношения. На тази база ние получаваме от нашия партньор изключително добри цени, съобразени с българския пазар. Обстоятелството, че фирма „Селлекс” е вносител ни дава възможност да предоставяме на своите клиенти изключително изгодни ценови условия, а в този конкурентен случай съществува специална ценова договорка за Вашето стопанство, като потенциален клиент. Тази специални ценови условия са основа за изготвяне на ценовата оферта на нашата фирма.

В случая се съобразяваме с Вашето изискване от Техническата спецификация за доставка на съвместими фабрично нови, неупотребявани и с доказан произход артикули, произведени от качествени материали, осигуряващи безпроблемна и нормална работа на Вашите устройства.

Фирма „Селлекс” ЕООД е вносител на съвместими нови, фабрично произведени консумативи за печатащи устройства, пристигащи във фабрична транспортна опаковка и с транспортна лента, отговарящи на всички международни стандарти.

- Фирма „Селлекс” съществува от 1994г., което я поставя в списъка на фирми в бранша с дългогодишна история и опит на българския пазар.

По силата на това обстоятелство ние имаме дългогодишен натрупан опит в търговията на едро и вноса на консумативи за печатащи устройства. Познаваме добре българския пазар, следим тенденциите. Ние сме познати на доставчиците и партньорите, както и предлага добро и качествено обслужване на своите клиенти.

Свидетелство за нашия опит и професионален подход в работата през изминалите години са сключените договори за директна доставка на консумативи за лазерни принтери и други консумативи за печатащи устройства. Дългата листа с нашите корпоративни клиенти, които избраха фирмата ни като директен доставчик за консумативи, е доказателство за натрупания опит по отношение на изпълнението на директни доставки и изключително доброто познаване на ценовите равнища на българския пазар на консумативи за печатащи устройства в т.ч. тонер касети за лазерни принтери и други консумативи за офис техника, което беше водеща начало при изготвяне на нашата ценова оферта.

- Фирма „Селлекс” има многократни участия в тръжни процедури, както и спечелени такива.

- Във връзка с участието на фирма „Селлекс” в търгове и при осъществяването на директни доставки на консумативи по задание на клиента имаме разработена стратегия за формиране на специални и постоянни цени за всеки отделен клиент, които остават валидни за целия период на съответния сключен договор. Въз основа на добрата комуникация с нашите доставчици всеки клиент и всяка цена, съобразно зададените количества, се обсъждат внимателно и договарят предварително.

Това обстоятелство е основата да познаваме добре пазара по отношение на ценовите нива при обществените поръчки, без това да влияе на качеството на доставяните от фирмата консумативи.

- Фирмата „Селлекс” е малка частна българска фирма с персонал под 10 човека

Ние от фирма „Селлекс” сме оптимизирали разходите по функционирането ни, така, че при заложен определен процент печалба, те да бъдат покрити, което ни прави гъвкави спрямо пазара и клиентите ни. Процентът, който залагаме е нагледно отразен в представената по-долу конкретна калкулация на цената на един от артикулите от ценовата листа.

- Фирма „Селлекс” има сключени Договори за доставка до врата на клиента с няколко спедиторски фирми, по силата на които ние сме оптимизирали разходите си за вътрешен транспорт.

Въз основа на сключените договори със спедиторските фирми „Селлекс” ЕООД ползва специални условия за доставка на своите клиенти в страната, която е за сметка на „Селлекс” ЕООД. Постигнатите добри ценови условия от страна на спедиторите допълнително оптимизират цените, които изготвяме за нашите клиенти. Разходът за транспорт е част от калкулацията на предложените цени. Процентът, който залагаме, е отразен в представената по-долу конкретна калкулация.

- Фирма „Селлекс” ЕООД има въведена система за контрол на качеството ISO 9001 от 2016г., която многократно се подновява и допълва.

Чрез въвеждане на системата ISO 9001, многократното одитиране на нейното функциониране от външни одитори и натрупан опит, фирмата „Селлекс” ЕООД постига оптимизация на разходите за всяка поръчка, което води до сигурност и икономичност при изпълнението им.

В подкрепа на гореизложеното, а и съобразявайки се със заложения във Вашата документация критерий за оценка, а именно „най-ниска цена”, ние включихме в нашата калкулация следното, за да се постигнат предложените цени.

На последно място участникът „Селлекс” ЕООД е направил калкулация на цената на една от тонер касетите – Xerox Workcentre 3210, като е избрал същата, тъй като е с по-висок относителен дял при формиране на общата стойност на оферирана цена. Отделно от това е посочено, че по аналогичен начин са формирани всички предложени цени по обособена позиция №2.

След извършване на оценка на пълнотата на обосновката и обективността на посочените от участника „Селлекс” ЕООД обстоятелства, комисията взе единодушно решение, че писмената обосновка представена от участника „Селлекс” ЕООД не следва да бъде приета, поради следните съображения:

Съгласно чл. 72, ал.3 от ЗОП – „получената обосновка се оценява по отношение на нейната пълнота и обективност относно обстоятелствата по ал.2, на които се позовава участникът. При необходимост от участника може да бъде изисквана уточняваща информация. Обосновката може да не бъде приета и участникът да бъде отстранен само когато представените доказателства не са достатъчни, за да обосноват предложената цена или разходи. Разпоредба на ЗОП изисква от комисията да направи оценка на обосновка на участника не само за това дали в същата са обхванати възможностите изброени в чл.72, ал. 2 от ЗОП от т.1 до т.5, но и дали към обосновката са приложени доказателства чрез които по безспорен начин да се обоснове предложената от участника цена или разход.

Участникът е посочил, че е вносител, което му дава възможност да предоставяме на своите клиенти изключително изгодни ценови условия. Що се отнася до позоваването на участника на „изключително изгодни ценови условия” без очертаване на конкретни стойностни установени за тях, без указване и представяне на доказателства, не може да се обоснове начина на образуване на предложението за изпълнение. В дадената обосновка не се предоставя информация в какво се изразяват тези „изключително добри цени”, които получават от Принт Райт Холдинг. Липсват също и конкретни данни и доказателство за договорени цени между участника и Прайм съксес къмпани лимитед.

Позоваването на дългогодишен натрупан опит в търговията на едро и вноса на консумативи за печатащи устройства, както и многократни участия в тръжни процедури, по-скоро е критерии за подбор, който е не относим към начина за образуване на предложението за изпълнение. Комисията не приема за относимо дългогодишен натрупан опит в търговията на едро и вноса на консумативи за печатащи устройства към начина на образуване на „Предложена обща цена” за Обособена позиция №2, тъй като критериите за подбор, на които следва да отговарят всички участници не могат да бъдат приети като обстоятелства благоприятстващи само участника.

В случая, че участникът е вносител на фабрично нови, неупотребявани и с доказан произход артикули, произведени от качествени материали, осигуряващи безпроблемна и нормална работа по никакъв начин не доказва образуване на предложението за изпълнение на поръчката, тъй като това е изискване, което е предвидено в Техническата спецификация, на което всички участници следва да отговарят.

Комисията намира, че сочените обстоятелства, че „Селлекс” е малка частна българска фирма с персонал под 10 човека, както и е оптимизирала разходите по функционирането си не могат да обосноват образуване на предложението за цена, тъй като не е дадена информация относно действителното заплащане на труда на тези лица и как това заплащане влияе на предложението на участника. В обосновката си участникът е посочил, че с печалбата на фирмата покрива самоиздръжката на фирмата, съставляваща се от разходи по издръжка на офиса, заплати и осигуровки на персонала, телефони, финансови и други присъщи на дейността разходи.

На следващо място участникът е посочил, че има сключени Договори за доставка до врата на клиента с няколко спедиторски фирми, но не е посочено по какъв начин това влияе благоприятно на предложението и в каква степен. Що се отнася до позоваването на участника на сключени договори със спедиторски фирми без очертаване на конкретните стойности установени за тях, без указване и представяне на доказателства, също не може да обоснове начина на образуване на предложението за изпълнение. В дадената обосновка не се предоставя информация в какво се изразяват тези „специални условия”. Липсват също и конкретни данни и доказателство за договорени между участника и транспортните фирми търговски условия, които да влияят на начина на образуване на търговската отстъпка. Единствено е посочено, че вътрешния транспорт по договорени цени с логистична фирма е 4% на база единичната стойност за предлаганата тонер касета за Xerox Workcentre 3200.

Позоваването на горесцитирания сертификат ISO 9001 от 2016г. е неотнормисим до толкова до колкото такъв сертификат, с какъвто участникът не е доказал, че разполага би дал гаранция за качество, но не може да обоснове начина на образуване на предложението за изпълнение.

Участникът е посочено, че предложените цени по обособена позиция №2 са формирани по аналогичен начин, както е направена калкулацията за Xerox Workcentre 3200. Комисията не приема така изложеното за наличие на изключително благоприятно условие, тъй като не може да се направи съпоставка по аналогичен начин на формираните цени на другите предложени тонер касети в ценовото предложение и начинът на образуване на цените им, тъй като предложените цени, както и самите артикули са несъпоставими една друга. Исканата обосновка е за общата цена за изпълнение на поръчката по обособена позиция №2, а не само за отделен артикул. Отделно от това участникът не е посочил какви са цените на закупуваните от него тонер касети както и какви ще са разходите и др. при образуване на крайната цена на предлагания от него артикул. За това е невъзможно комисията да съпостави по аналогичен начин формираните цени на другите тонер касети.

С оглед изложените обстоятелства комисията единодушно предлага за отстраняване по обособена позиция № 2 участника „Селлекс” ЕООД, на основание чл.107, т.3 предложение второ от ЗОП, тъй като офертата не е приета съгласно чл. 72, ал. 3 – 5 от ЗОП.

II. Участникът „Тонер Съпорт” ООД е представил запечатан непрозрачен плик с писмо – подробна писмена обосновка, в което е посочил следното:

„Тонер Съпорт” ООД е компания за производство и търговия на продукти за печат. Ние произвеждаме съвместими тонер касети и ги предлагаме под собствена търговска марка Black Board. Дистрибутораме компоненти за възстановяване на касети и резервни части за принтери и копирни машини.

Фирмата ни притежава разрешително от РИОСВ за събиране на празните оригинални тела.

1. Икономически особености на производствения процес –

Като един от най-успешните производители на съвместими тонер касети в България, ние получаваме изключително добри условия от нашите партньори предлагащи компонентите и частите необходими за производство. Тонер Сърпорт ООД е оторизиран риселър на Static Control Components Inc., TNCore и др.

Значителния обем продажби, както на произведените от нас тонер касети, така и на части и компоненти за тях позволява да получаваме преференциални ценови условия. Освен това за всяка спечелена обществена поръчка имаме договорени допълнителни бонуси и отстъпки, което е фактор за още по-ниска себестойност на производствения процес. Тъй като реализираме голям обем продажби, ние залагаме малък процент печалба, като компенсираме с количество.

В подкрепа на представените факти, Ви представяме анализ на няколко типа касети. В този анализ не включваме допълнително договорените отстъпки за конкретната обществена поръчка и сме заложили максималната цена за доставка. Обозначили сме всяка касета с цвят, който отговаря на маркираните редове в приложените фактури за доставка на компонентите за производство.

Участникът е приложил таблица в която е описал подробно компонентите, които са нужни за производството на няколко вида тонер касети. В подкрепа на описаните цени участникът е приложил фактури на английски език за закупуване на нужните материали.

2. Избраните технически решения или наличието на изключително благоприятни условия.

Дружеството разполага с комплексен център на площ 1700 кв.м. включващ производствена база, складова база, сервизна база и търговски отдел.

Тонер Сърпорт ООД е производител на съвместими тонер касети и като такъв има възможността да предлага цени, при които се избягва допълнителното финансово натоварване от покупко-продажбата, транспорта и доставката при дистрибутори и посредници на тонер касети.

Организацията на производството, добре оборудваната производствена база, ниските цени на производствените материали, високо квалифицирания ни персонал и изключването на допълнителното финансово натоварване от препродажбата позволяват да предложат изключително добра цена на произведените тонер касети.

3. Оригиналност на предложението за изпълнение на поръчката –

Тонер Сърпорт ООД има машини за пълнене на тонер касети и машина за разфасоване на тонер, което оптимизира производствения процес съкращава значително човешкия фактор. Това гарантира по-високо качество на пълнене и разфасоване и спестява както време за производство, така и разходи за труд.

Към обосновката участникът е приложил Сертификати за оторизация и Фактури за доставка на материали.

След извършване на оценка на пълнотата на обосновката и обективността на посочените от участника „Тонер Сърпорт” ООД обстоятелства, комисията взе единодушно решение, че писмената обосновка представена от участника „Тонер Сърпорт” ООД следва да бъде приета, поради следните съображения:

Съгласно чл. 72, ал.3 от ЗОП – „получената обосновка се оценява по отношение на нейната пълнота и обективност относно обстоятелствата по ал.2, на които се позовава участникът. При необходимост от участника може да бъде изискана уточняваща информация. Обосновката може да не бъде приета и участникът да бъде отстранен само когато представените доказателства не са достатъчни, за да обосноват предложената цена или разходи. Разпоредба на ЗОП изисква от комисията да направи оценка на обосновка на участника не само за това дали в същата са обхванати възможностите изброени в чл.72, ал. 2 от ЗОП от т.1 до т.5, но и дали към обосновката са приложени

доказателства чрез които по безспорен начин да се обоснове предложената от участника цена или разход.

Участникът е посочил, че получава изключително добри условия от неговите партньори предлагачи компонентите и частите необходими за производство. Що се отнася до позоваването на участника на „изключително добри условия” без очертаване на конкретни стойностни установени за тях, без указване и представяне на доказателства, не може да се обоснове начина на образуване на предложението за изпълнение. В дадената обосновка не се предоставя информация в какво се изразяват тези „изключително добри условия”, които получават от неговите партньори и кои са те. Липсват също и конкретни данни и доказателство за договорени цени между участника и партньорите.

В същото време участникът е направил подробна калкулация ценообразуването на някои от тонер касети, които са посочени в предложения каталог и за същите той е предложил 74 % отстъпка. В представените фактури се съдържат съставните части на тези тонер касети, с единични цени, въз основа на което комисията може да провери твърдени факти и обстоятелства дали са обективни и правилни. От направената съпоставка на изложеното в писмената обосновка, представените фактури и каталога, комисията установи, че действително участникът може да предложи 74% от официално обявените единични цени на тонер касети включени в официалния каталог. Комисията счита, че участникът е посочил обективни обстоятелства, подкрепени с достатъчно доказателства, които потвърждават начина на образуване на предложението „Процент търговска отстъпка от официално обявените единични цени на други артикули” и които са свързани с обективни обстоятелства, подкрепени с представени доказателства. Във връзка с горното комисията приема, че участникът правилно се е позовал на чл.72, ал.2, т.1 от ЗОП (Икономически особености на производствения процес).

Наличието на комплексен център на площ 1700 кв.м. включващ производствена база, складова база, сервизна база и търговски отдел е индикатор за увеличаване на транспортните разходи, отколкото за минимизиране на разходите. Позоваването на добре оборудваната производствена база и високо квалифицирания персонал, по-скоро е критерии за подбор, който не е относим към начина за образуване на предложението за изпълнение. Комисията не приема за относимо добре оборудваната производствена база и високо квалифицирания ни персонал към начина на образуване на . Поради което не приемаме, че съществуват избрани технически решения или наличието на изключително благоприятни условия, които да обосноват начина на образуване на предложението „Процент търговска отстъпка от официално обявените единични цени на други артикули”.

Участникът е посочил, че разполага с машини за пълнене на тонер касети и машина за разфасоване на тонер, което оптимизира производствения процес съкращава значително човешкия фактор, което гарантира по-високо качество на пълнене и разфасоване и спестява както време за производство, така и разходи за труд. Както е посочено това може да доведе до по-високо качество от колкото да съкрати разходите и да доведе до обосновано предложен по-висок „Процент търговска отстъпка от официално обявените единични цени на други артикули”. В този случай може да съществува намаляване на разходите за труд, но използването на машини пък от своя страна води до разходи за електроенергия, поддръжка и др. подобни фактори от съществено значение. Предвид на горното комисията счита, че описаното в т.3 от обосновката е неприложимо за **оригиналност на предложението за изпълнение на поръчката.**

Изброените в чл. 70, ал. 2 ЗОП обективни обстоятелства, свързани със: 1. оригинално решение за изпълнение на обществената поръчка; 2. предложеното техническо решение; 3. наличието на изключително благоприятни условия за участника; 4. икономичност при изпълнение на обществената поръчка; 5. получаване на държавна помощ, са в условията на алтернативност, а не на кумулативност. Дори и едно от тях да е

налице, както е в случая, комисията може да приеме писмената обосновка и да не предложи офертата за отстраняване.

След извършване на оценка на пълнотата на обосновката и обективността на посочените от участника „Тонер Съпорт” ООД обстоятелства, комисията взе единодушно решение, че са посочени обективни обстоятелства, подкрепени с представени доказателства, свързани с икономически особености на производствения процес в хипотезата по чл.72, ал.2, т.1 от ЗОП. Предвид на което писмената обосновка следва да бъде приета.

II. Комисията пристъпи към оценка на ценовите предложения на допуснати участници съобразно заложената методика в настоящата процедура за **обособени позиции № 1 и № 2**, които ще бъдат оценявани по критерии „най-ниска” цена, както следва:

Обособена позиция №1, оценката се извършва по цитираната по-долу методика.

Методика за ОБОСОБЕНА ПОЗИЦИЯ № 1:

$$КО = П_1 + П_2$$

където:

- КО е общата цена на офертата.
- P_1 е показателят, отразяващ предложената от участника обща цена;
- P_2 е показателят, отразяващ предложението от участника % (процент) търговска отстъпка от продажните единични цени на други артикули по каталог.

Оценката по всеки показател ще се определя по следния начин:

1. Показател P_1 - „Предложена обща цена”.

С този показател се оценява предложената от съответния участник обща цена за изпълнение на поръчката. Общата цена се формира от сбора от единичните цени на всеки артикул, посочени в ценовото предложение. Числов израз на оценката по този показател са точките, които се изчисляват по следната формула:

$$P_1 = \frac{C_{min}}{C_n} \times 80$$

където:

- „ C_{min} ” е предложената най-ниска обща цена.
- „ C_n ” е предложената обща цена на оценяваната оферта.
- „80” е относителното тегло на показателя в комплексната оценка.

2. Показател P_2 - „Процент търговска отстъпка от официално обявените единични цени на други артикули”.

С този показател се оценява предложената от съответния участник търговска отстъпка (в процент) от официално обявените от него цени за други артикули извън тези, посочена от възложителя в техническата спецификация - приложение № 2 към Документацията за участие в обществената поръчка. **Официално обявени цени са тези, обявени в каталог или списък, към датата на подаване на офертата.**

Числов израз на оценката по този показател са точките, които се изчисляват по следната формула:

$$P_2 = \frac{C_n}{C_{max}} \times 20$$

където:

- „Сп” е предложен процент отстъпка от официално обявените цени за други артикули, на оценяваната оферта.
- „Стах” е най-високия предложен процент отстъпка от официално обявените цени за други артикули.
- „20” е относителното тегло на показателя в комплексната оценка.

Търговската отстъпка се посочва като цяло положително число с точност до два знака след десетичната запетая. Резултатът от оценяването също се закръгля с точност до два знака след десетичната запетая.

Крайното класиране на участниците се извършва в низходящ ред, като на първо място се класира участникът, получил най-голяма стойност за КО, а на последно място - участникът, получил най-малка стойност за КО.

За обособена позиция №1:

На първо място участника - „Книжовност 96” ООД, ЕИК 120013472, гр. Смолян 4700, бул. „България” № 28 с обща комплексна оценка в размер на **95,21 т.**

На второ място Кооперация „Панда”, ЕИК 000885099, гр. София 1784, бул. „Цариградско шосе” № 139, с обща комплексна оценка в размер на **90,95 т.**

За обособена позиция №2:

На първо място участника - „Книжовност 96” ООД, ЕИК 120013472, адрес: гр. Смолян 4700, бул. „България” № 28, представлявано от Славчо Радославов Каракашев в качеството си на управител с обща комплексна оценка в размер на **100 т.**

На второ място участника - „Офис консумативи” ЕООД, ЕИК 201417931, гр. Пловдив, 4000, р-н Южен, ул. „Кукленско шосе” №6-а, представлявано от Павел Димитров Стоянов и Петър Николов Георгиев в качеството им на управители, с обща комплексна оценка в размер на **87,39 т.**

Комисията предлага на възложителя да определи за изпълнител класираните на **първо място участници**, получили най-голяма стойност за КО по посочените по-горе обособени позиции.

Настоящият протокол е състави и подписан от всички членове на комисията на основание чл.60 от ППЗОП, следва да се изготви доклад за резултатите и заедно с цялата събрана документация в хода на провеждане на процедурата, да се предаде на възложителя от председателя на комисията за вземане на решение по чл.108 от ЗОП.

Председателят на комисията закри заседанието.

Председател:.....(п).....
/ инж. Велизар Младенов /

Членове:

1.(п).....
/ Зорка Маринова /

2.(п).....
/ Христо Балабанов /

3.(п).....
/ Инж. Гергана Шехова /

4.(п).....
/ Светлана Карапаунова /

*Налице са положени подписи, като същите са заличени съгласно Общия регламент за защита на личните данни (Регламент (ЕС) 2016/679)